

## Kształcenie w tym zawodzie ma na celu przygotowanie absolwenta do pracy:

- w działach handlowych podmiotów gospodarczych,
- w firmach handlowych,
- w agencjach reklamowych,
- do prowadzenia własnej działalności gospodarczej w branży handlowo-marketingowej.

**Zawód technika handlowca jest obecnie najbardziej poszukiwanym zawodem na rynku pracy. Najwięcej ofert pracy przeznaczonych jest dla przedstawiciela handlowego (sales representative).**



Możesz też znaleźć zatrudnienie jako merchandiser (dystrybutor produktów), telemarketer, sales manager (szef działu sprzedaży, dystrybutor produktów wśród większych klientów).

## Zawód technika handlowca ma za zadanie wykształcić w przyszłym absolwencie:

- orientację marketingową,
- nauczyć go posługiwania się narzędziami marketingowymi, korzystania z urządzeń IT, posługiwania się przydatnymi w zawodzie programami komputerowymi, nowoczesnej rachunkowości, przepisów prawnych, współpracy z kontrahentami krajowymi i zagranicznymi.

## Po skończonej szkole będziesz umiał:

- sporządzać pisma związane z działalnością handlową,
- wypełniać dokumenty związane z obrotem towarowym,
- wykonywać prace związane z planowaniem i analizą statystyczną,
- prowadzić badania rynkowe i marketingowe, opracowywać i interpretować wyniki badań,
- organizować i prowadzić działalność reklamową,
- wykonywać podstawowe prace bilansowe,
- prowadzić rozliczenia z instytucjami finansowymi, ubezpieczeniowymi oraz z innymi podmiotami z tytułu podatków i opłat,
- stosować różne formy i techniki sprzedaży hurtowej i detalicznej,
- prowadzić negocjacje handlowe z dostawcami i odbiorcami towarów i usług,
- posługiwać się sprzętem technicznym oraz oprogramowaniem komputerowym.

## Zawód przeznaczony jest dla osób:

- posiadających zdolność koncentracji i podzielność uwagi,
- komunikatywnych,
- spostrzegawczych,
- operatywnych w działaniu,
- posiadających umiejętności organizatorskie oraz pracy w zespole,
- cechujących się wysoką kulturą osobistą, uczciwością,
- otwartych na innowacje organizacyjno-techniczne i technologiczne,
- gotowych do stałego podnoszenia swoich kwalifikacji.

Do podjęcia nauki na tym kierunku zachęcamy wszystkich zainteresowanych kształceniem ekonomicznym. Nauka trwa 4 lata. W klasie drugiej – trzeciej uczniowie odbywają 2 – tygodniowe praktyki zawodowe w renomowanych jednostkach organizacyjnych. Absolwent otrzymuje świadectwo ukończenia szkoły. **Może przystąpić do egzaminu maturalnego.** Po zdaniu egzaminu maturalnego może kontynuować naukę na wyższej uczelni.

### **Szkoła przygotowuje ucznia do zdawania egzaminu zawodowego kwalifikacjami - etapami.**

Nasza szkoła jest ośrodkiem egzaminacyjnym i organizuje egzaminy dla naszych absolwentów.

Po zdaniu egzaminu z danej kwalifikacji, zdający otrzyma nowy dokument - świadectwo potwierdzające kwalifikację w zawodzie. Osoba, która zdobędzie świadectwa potwierdzające uzyskanie poniższych kwalifikacji AU.20 i AU.25 oraz ukończy szkołę, otrzyma [dyplom potwierdzający kwalifikacje zawodowe](#) w wyuczonym zawodzie oraz [certyfikowane suplementy do dyplomu \(Europass\)](#) w języku polskim i angielskim umożliwiające podjęcie pracy w zawodzie nawet za granicą.

W zawodzie technik handlowiec kształcimy w dwóch kwalifikacjach:

#### **AU.20 - Prowadzenie sprzedaży**

#### **AU.25 - Prowadzenie działalności handlowej**

#### **Absolwent szkoły kształcącej w zawodzie technik handlowiec będzie przygotowany do wykonywania następujących zadań zawodowych:**

- organizowania prac w zakresie przyjmowania dostaw oraz przygotowywania towarów do sprzedaży,
- wykonywania prac związanych z obsługą klientów oraz realizacją transakcji kupna i sprzedaży,
- prowadzenia działań reklamowych i marketingowych,
- organizowania i prowadzenia działalności handlowej,
- zarządzania działalnością handlową przedsiębiorstwa.